



هزاران چگونه کار می کند؟

در دنیایی که تمامی ارتباطات رو به آنلاین شدن پیش می رود، حوزه ی تجارت آنلاین بیش از پیش اهمیت یافته است. در بخش تجارت الکترونیک B2B، میزان فروش به بیش از ۱۱۰۰۰ میلیارد دلار می رسد؛ از همین رو، با در نظر گرفتن ظرفیت های موجود در بازارگاه های B2B، گروه هزاران در تلاش است تا همگام با رشد سریع شرکت های فعال تجارت الکترونیک در ایران و جهان، بستری را برای تامین کنندگان و خریداران SME (کسب و کارهای کوچک و متوسط) فراهم سازد تا بتوانند در محلی امن و آسان، کسب وکار خود را معرفی کنند و با یکدیگر در تعامل باشند.

مزایای همکاری
با هزاران
برای تامین کنندگان

۱ گسترش دسترسی به بازارهای جدید

۲ فراهم کردن یک مینی سایت برای هر کسب وکار، به منظور معرفی و عرضه محصولات و خدمات به صورت انبوه، در تمامی صنایع موجود و مجاز

۳ امکان استفاده از خدمات اطلاع رسانی و تبلیغات برای توسعه کسب وکارها در بستر بازارهای دیجیتال

۴ امکان برگزاری حراجی آنلاین

۵ ارائه آمار و گزارش از محصولات پرفروش و ... و مشخص کردن بازدیدکنندهها

۶ ارائه مشاوره و تولید محتوای تصویری (عکس، ویدیو، انیمیشن و ...)

فرآیند شروع کار

۱ ثبت نام در هزاران به عنوان تامین کننده/خریدار (هر تامین کننده در نقش خریدار نیز می تواند فعالیت کند و به پنل خریدار دسترسی داشته باشد)

۲ دریافت فایل آموزشی برای کار با پنل

۳ درج اطلاعات کامل محصولات و خدمات در پنل تامین کنندگان

۴ تایید کالاهای درج شده توسط کارشناسان هزاران

۵ آغاز فروش کالا، خدمات و معرفی آنها به خریداران